

Social Selling Export in deutschsprachige Länder über das soziale Netzwerk XING



XING 
PROBUSINESS

Sprecher und Agenda



Julian von Ammon

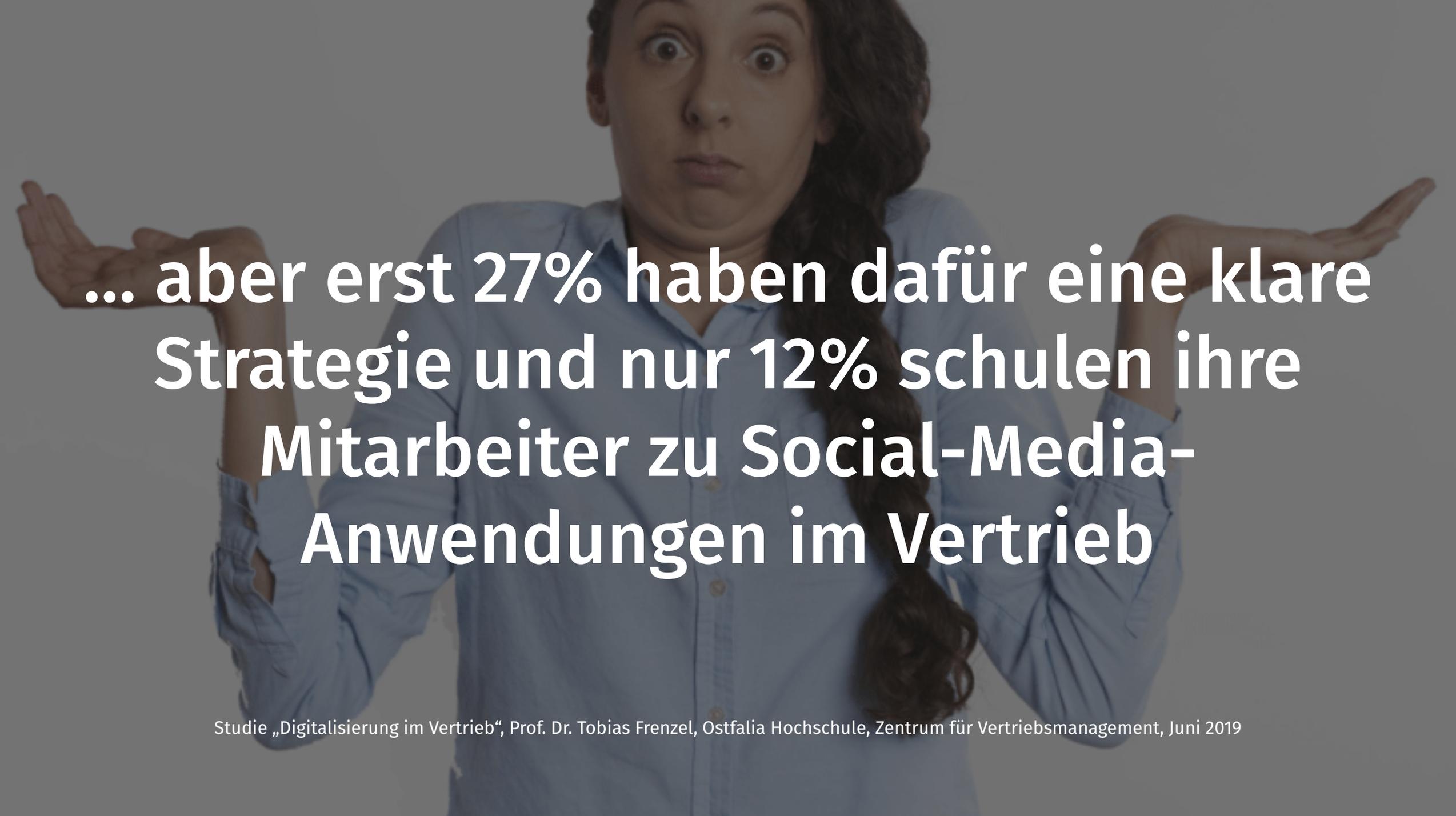
XING ProBusiness Specialist

1. Social Selling Intro
2. XING Allgemein
3. Social Selling mit XING
4. XING ProBusiness Demo
5. Fragen



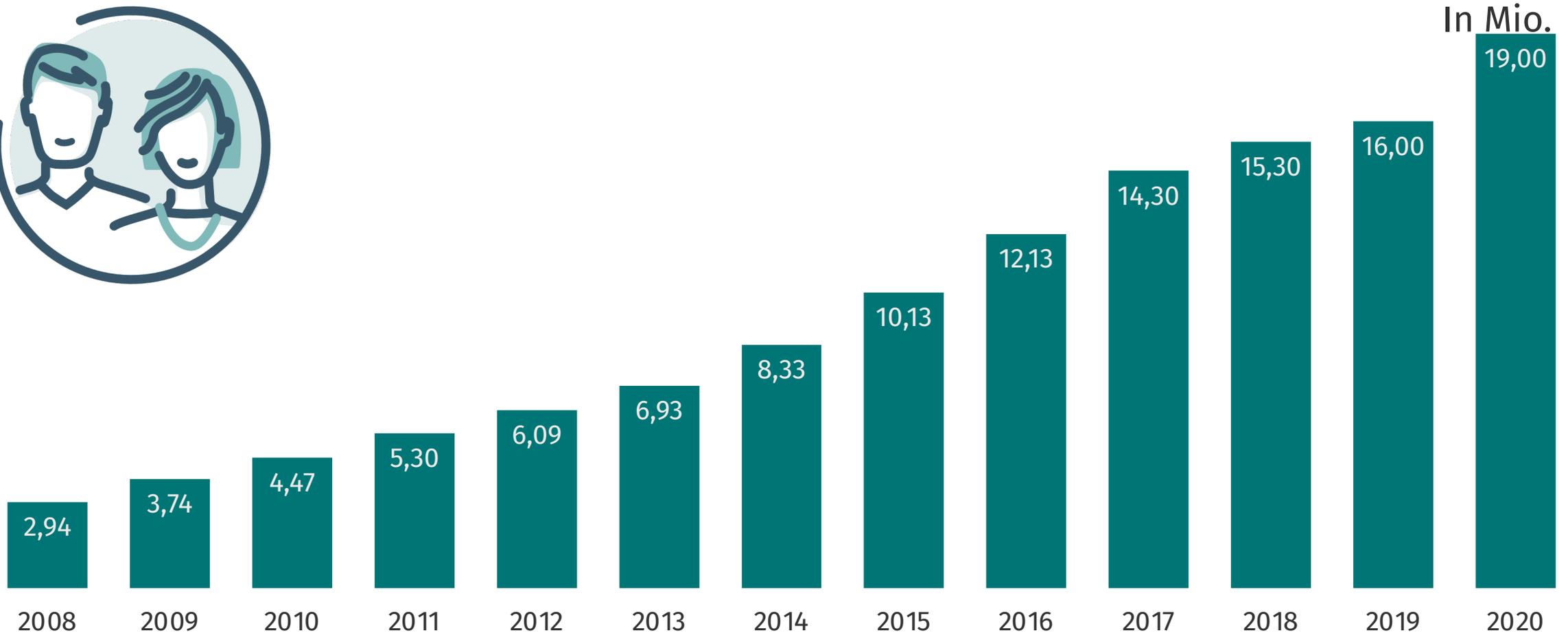
**95% der Unternehmen geben an,
mind. eine Social-Media-Anwendung
im Vertrieb einzusetzen...**

Studie „Digitalisierung im Vertrieb“, Prof. Dr. Tobias Frenzel, Ostfalia Hochschule, Zentrum für Vertriebsmanagement, Juni 2019

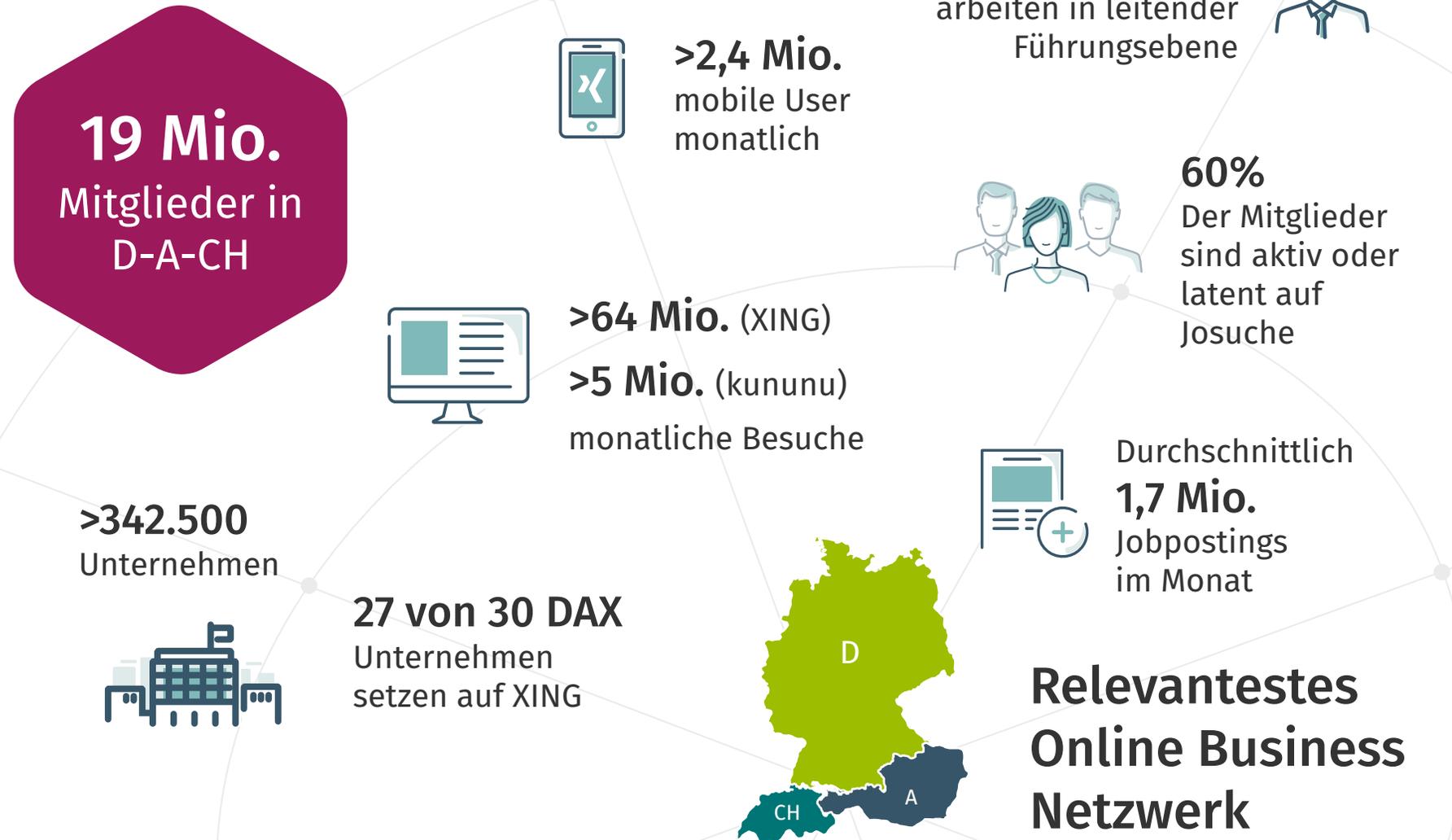


... aber erst 27% haben dafür eine klare Strategie und nur 12% schulen ihre Mitarbeiter zu Social-Media-Anwendungen im Vertrieb

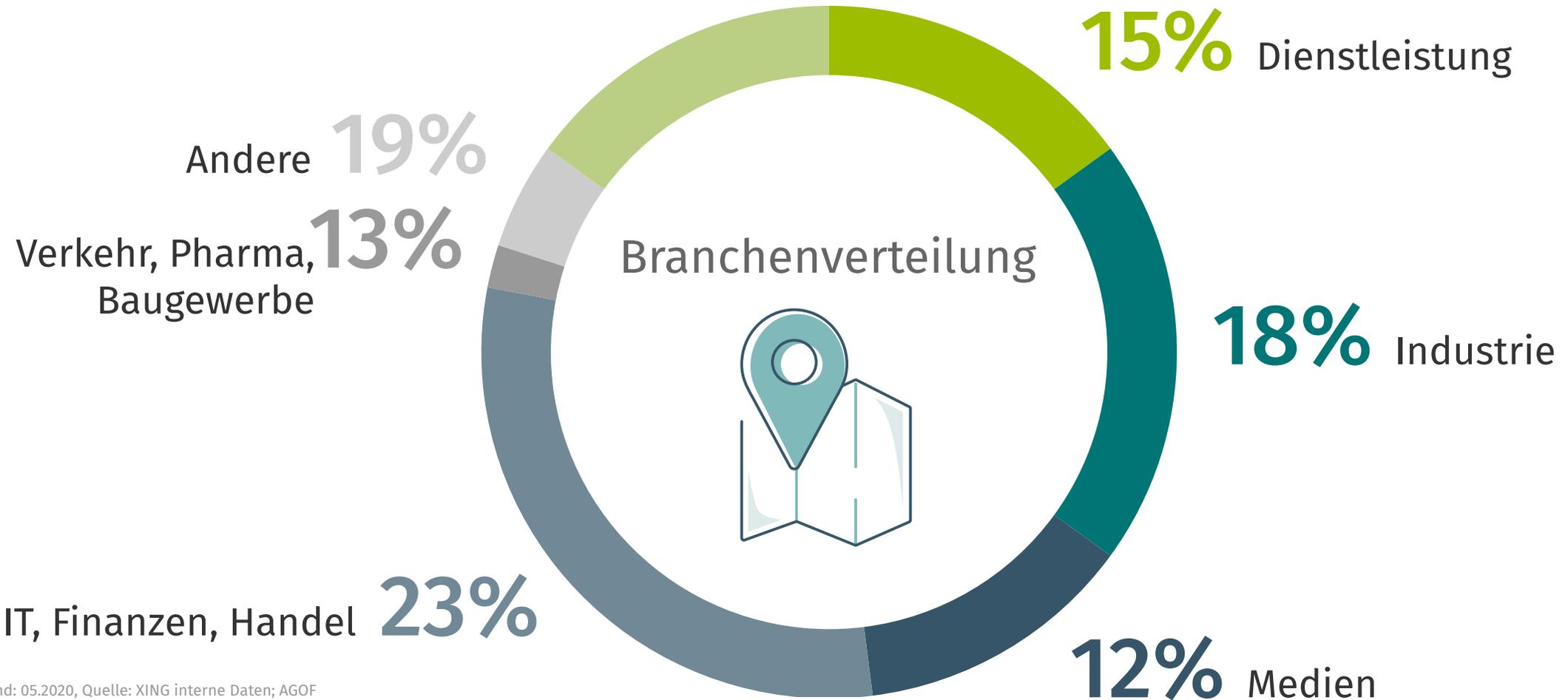
XING: Mitgliederwachstum in D-A-CH



Wissenswertes zu XING



Alle wesentlichen Branchen sind auf XING vertreten



Stand: 05.2020, Quelle: XING interne Daten; AGOF

XING bietet Mehrwerte entlang des gesamten Vertriebsprozesses



Das führende Business-Netzwerk in der DACH-Region mit mehr als 19 Mio. Mitgliedern

XING



- ✓ Profile mit Details zu Funktion und Spezialisierungen
- ✓ Aktivitätssignale als Kontaktanlass, z.B. Jobwechsel
- ✓ Netzwerkpotenziale um sich Intros geben lassen
- ✓ Direkter Kontaktkanal zu Entscheidern

Best Practices von TOP-Vertrieblern auf XING



Profil für den Vertrieb optimieren



Mit Bestandskunden und Leads vernetzen



APs finden und relevante Infos nutzen



Über XING direkt in Kontakt treten



Über Gruppen und Events interagieren



Über eigene Beiträge als Experte positionieren

Social Selling Spielarten

GRUNDAUSSTATTUNG



Profil für den Vertrieb optimieren



Mit Bestandskunden und Leads vernetzen

PROFI-TOOLS



APs finden und relevante Infos nutzen



Über XING direkt in Kontakt treten

KÖNIGSDISZIPLIN



Über Gruppen und Events interagieren



Über eigene Beiträge als Experte positionieren

Social Selling Spielarten

GRUNDAUSSTATTUNG



Profil für den Vertrieb optimieren



Mit Bestandskunden und Leads vernetzen

PROFI-TOOLS



APs finden und relevante Infos nutzen



Über XING direkt in Kontakt treten

KÖNIGSDISZIPLIN



Über Gruppen und Events interagieren



Über eigene Beiträge als Experte positionieren

Ihr XING Profil ist Ihre digitale Visitenkarte

- ✓ Basisinfos
- ✓ Fotos
- ✓ Kontaktdaten
- ✓ Fähigkeiten & Kenntnisse
- ✓ Impressum
- ✓ Portfolio



Moderator

Cedik Zoungrana

Nachricht schreiben



Freiberufler, **XING ProBusiness Customer Development & Key Accounts**, XING GmbH & Co. KG

Selbstständig, **Geschäftsführer**, sellerate - Für mehr Effizienz im Vertrieb

Hamburg, Deutschland

1829 Kontakte

Werdegang

Berufserfahrung

Freiberuflich
Bis heute

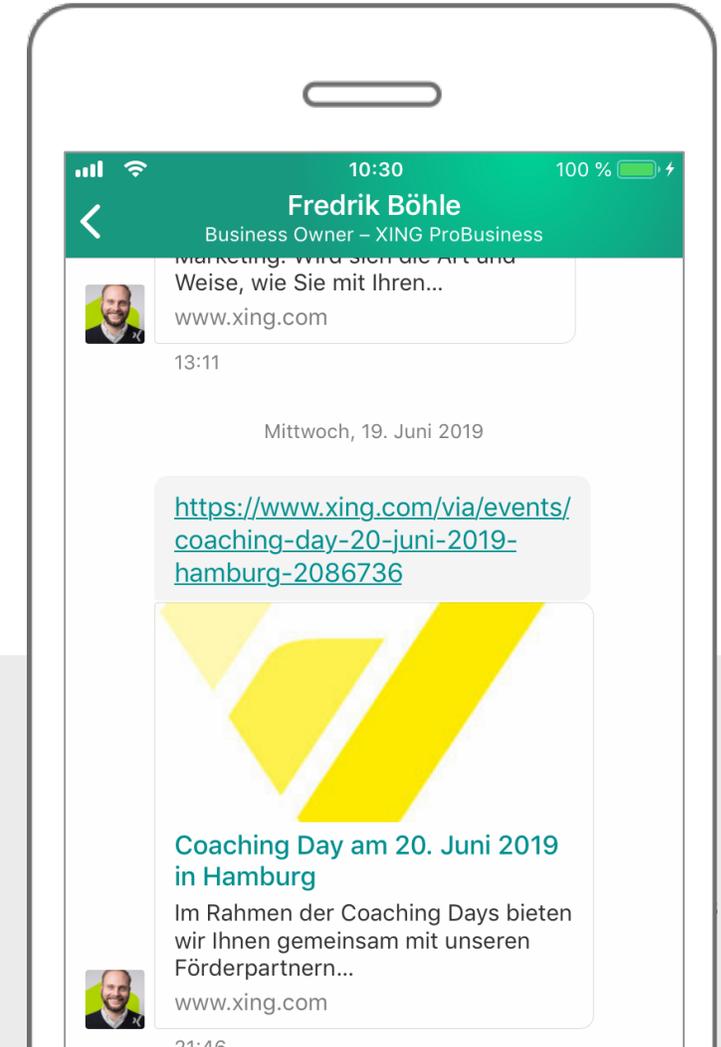
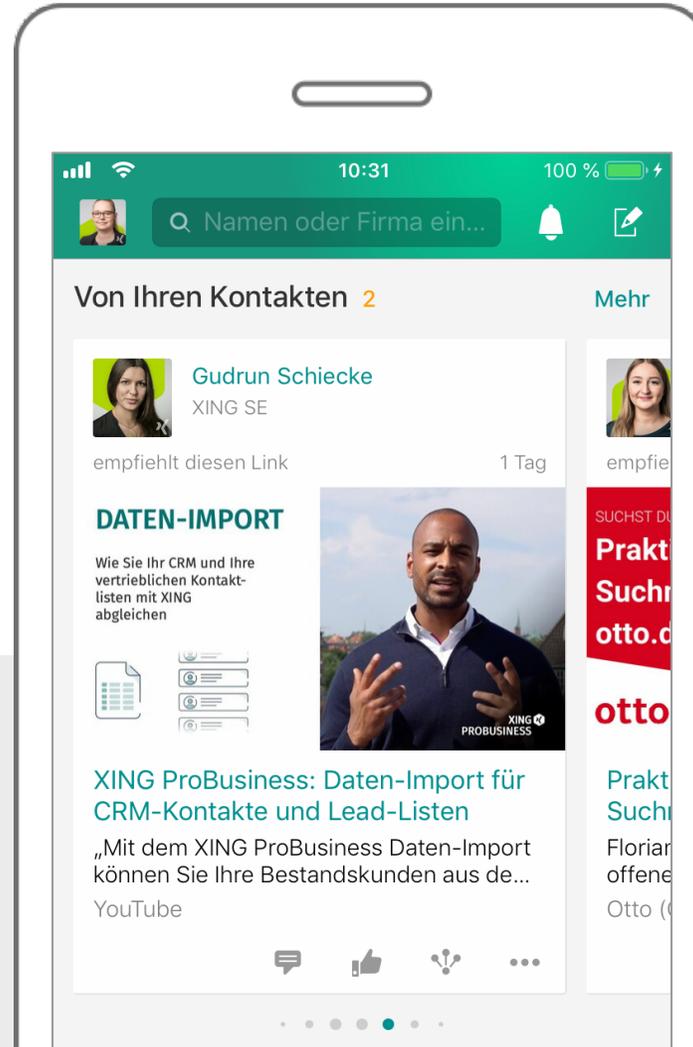
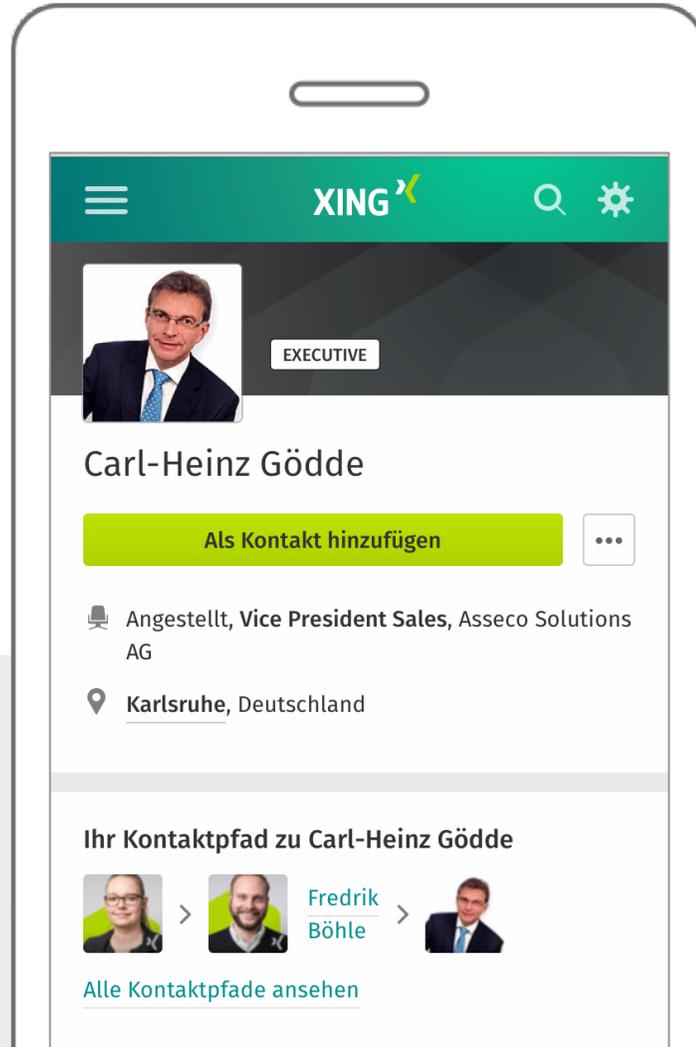
XING ProBusiness Customer Development & Key Accounts

XING GmbH & Co. KG

[Weitere Details](#)



XING schafft zusätzliche Touchpoints zu den wichtigsten Kontakten



Social Selling Spielarten

GRUNDAUSSTATTUNG



Profil für den Vertrieb optimieren



Mit Bestandskunden und Leads vernetzen

PROFI-TOOLS



APs finden und relevante Infos nutzen



Über XING direkt in Kontakt treten

KÖNIGSDISZIPLIN



Über Gruppen und Events interagieren

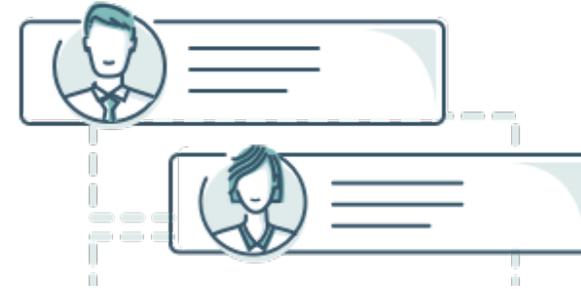


Über eigene Beiträge als Experte positionieren

XING als Profi-Tool für den Vertrieb

Effiziente Leadgenerierung:

Mit der Lead-Suche unkompliziert den passenden Kontakt herausfiltern. Neue Accounts erschließen, Leads generieren und Käuferkreise ausbauen.



Nachhaltige Kontaktpflege:

Leads speichern und auf Basis relevanter Anlässe im perfekten Moment ansprechen und die Beziehung stärken, ob für Bestandskunden oder Zielkunden.

Einfache Konkurrenzbeobachtung:

Vernetzt sich Ihr Leads mit einem Konkurrenten? Keine vertrieblichen Chancen mehr verpassen und unmittelbar reagieren.



Lead-Generierung

Ansprechpartner identifizieren und neue Accounts gewinnen



Käuferkreis innerhalb von Ziel-Accounts erschließen

Personalisierte Ansprache per Kontaktanfrage

Aurel Maas Moderator
Partner Digital Sales, Leadvolution GmbH
Hamburg

Nachricht

Hohe Aktivität

+ Status hinzufügen

Partner

97 gemeinsame Kontakte

Fähigkeiten & Kenntnisse

- XING ProBusiness Social Selling Sales Automation
- XING ProBusiness Social Selling Sales Automation
- Inbound-Marketing Marketing Automation
- Content Marketing Leadgenerierung Sales Coaching
- Inbound Sales International Sales

Intro über einen gemeinsamen Kontakt erhalten

Bei einer Event-Teilnahme eine Terminanfrage stellen

Bezug auf „Ich biete“/„Ich suche“-Angaben nehmen

Anknüpfungspunkte über eine gemeinsame Gruppe identifizieren

Deine Verbindung zu Aurel Maas
97 gemeinsame Kontakte

+89

Verbindungsdetails

Kontaktanlässe
Dies könnte eine günstige Gelegenheit sein, um Aurel Maas anzusprechen.

Event-Teilnahme 15. April 2020 20:48

Aurel Maas war hier dabei:
Webinar: 4 Ansätze zur B2B-Leadgenerierung über Social Media
29.04.2020, 11:00 - 12:00

Social Selling Spielarten

GRUNDAUSSTATTUNG



Profil für den Vertrieb optimieren



Mit Bestandskunden und Leads vernetzen

PROFI-TOOLS



APs finden und relevante Infos nutzen



Über XING direkt in Kontakt treten

KÖNIGSDISZIPLIN



Über Gruppen und Events interagieren



Über eigene Beiträge als Experte positionieren

Vielen Dank!

Kostenlos 30 Tage testen:
probusiness.xing.com

XING 
PROBUSINESS